



ZEROhåndværker

Formål:

At løfte salget og rådgivningen af energirigtige løsninger, samt opnå større kendskab til hvorledes din virksomhed kan optimere processerne. At få kendskab til kommunikationsværktøjer i forbindelse med salg og rådgivning.

Undervisningsdage:

30. marts - 2. april 2020, kl. 8.00 – 15.30
Online forløb på Microsoft Teams

Indhold:

Salg og rådgivning ifm. energirenovering

AMU-fag 47193

- Kundens præferencestruktur og købsadfærd.
- Kundemødet: kommunikation, vejledning og rådgivning.
- Konkrete værktøjer til salgets faser.
- Kommercielle fordele for kunden ved køb af produktet.

Kviknr. 537411k0601420

Potentiale for energirenovering

AMU-fag 40658

- Almene Boligforeninger.
- Ejerboliger i byzoner og landzoner.
- Bygningsreglementets krav til renoveringsprojekter og potentialet ved trinvis udvidelse af energirenoveringstiltag.
- Bygningsreglementet og kort opdatering af de gældende energikrav.
- Andre fordele ved at energirenovere ejendomme.

Trimmet byggeri

AMU-fag 49262

- Kundeværdi og spild i byggebranchen.
- Sund bundlinje: kortlægning og optimering af processer.
- Konkrete værktøjer såsom 5S og tavlemøder.
- Trimmet byggeri koblet til energioptimering.
- Persontyper og samarbejde på tværs af faggrupper i trimmet byggeri.

Kviknr. 5374014065820111

Løntabsgodtgørelse

Det er muligt at søge VEU godtgørelse efter gældende regler på kr. 881,- pr. dag.

Se mere her

<https://www.uvm.dk/vejledning-og-stoettemuligheder/veu-godtgoerelse>

Tilmelding

Du skal tilmelde dig via www.efteruddannelse.dk på kviknr. senest 25. marts 2020

Kontakt

Karen Clausen
Tlf. 6021 3998
E-mail kac@bcsyd.dk

Grethe M. Roager
Tlf. 5250 2487
E-mail gmr@bcsyd.dk

Mette Riis
Tlf. 6065 0385
E-mail mbr@bcsyd.dk

Kurset udbydes som et samarbejde mellem:



Business COLLEGE SYD



EUC · SYD



Bright Green Business

ProjectZero

En verden til forskel